



LOGICIELS

POUR LA

VENTE DIRECTE



DC
systems

Boostez vos ventes à domicile



15 ANS D'EXPERTISE DANS LA VDI

DC SYSTEMS est une société de services en informatique créée en 2004, spécialisée dans la conception de logiciels pour la vente directe. Leaders dans l'édition et la commercialisation de la gamme de progiciels métier MOKA, avec plus de 350 clients en France comme à l'étranger, notre savoir-faire est unanimement reconnu.

1 Notre maître-mot

La qualité, la performance et la pérennité de votre système d'informations

2 Notre savoir-faire

Technique et métier

3 Notre ambition

Mettre à votre disposition des logiciels complets, sécurisés et intuitifs permettant de gérer la totalité des flux liés à la gestion d'un réseau de vendeurs à domicile

4 Notre philosophie

Faire sans cesse évoluer les fonctionnalités de nos logiciels afin de coller au plus près de vos demandes et de vos besoins

5 Notre seul objectif

Le respect de nos engagements et la réussite de votre projet

Notre connaissance métier et nos échanges quotidiens avec les utilisateurs de nos solutions nous permettent de répondre au mieux à vos besoins et à ceux de vos équipes. Pro actifs et professionnels, nous imaginons avec nos clients, les solutions de demain qui répondent aux nouveaux modes de consommation et à leurs besoins de pilotage.

POURQUOI CHOISIR MOKA ?

Choisir les logiciels MOKA, c'est d'abord choisir :

- Des solutions **modulaires**, parfaitement adaptées aux besoins, **intuitives, robustes et éprouvées**,
- Des solutions évoluant régulièrement selon la législation et les besoins des métiers de la vente directe,
- **Une équipe professionnelle** spécialisée dans l'informatique de gestion, connaissant parfaitement votre métier et capable de vous accompagner tout au long de votre projet comme un véritable partenaire.,
- La garantie d'un **retour sur investissement rapide** grâce aux gains de productivité obtenus,
- Un **ERP intégré tout-en-un** (gestion commerciale, calcul des commissions et des charges sociales, plateformes Web synchronisées) permettant d'automatiser la gestion quotidienne de votre réseau,
- La **sécurité de vos données** qui peuvent être soit stockées chez vous (garantissant ainsi votre indépendance), soit hébergées sur nos serveurs si vous préférez un logiciel en ligne (logiciels en mode CLOUD, ou en mode SAAS).

EXIGEZ LES FONCTIONNALITÉS QUI FONT TOUTE LA DIFFÉRENCE EN VENTE DIRECTE

Disposer de l'étendue des fonctionnalités de MOKA, c'est avoir l'assurance de sélectionner un logiciel qui inclut tous les outils indispensables à la Vente Directe et son pilotage, sans risque de perte de productivité et sans surcoût financier majeur.

Avec MOKA vous profitez systématiquement les fonctionnalités clés suivantes :

- Modes de calcul des commissions en fonction (au choix) : des factures émises (date de facture), des règlements encaissés (date de règlement), ou des factures soldées (date de règlement)
- **Prise en compte des incidents de paiement dans le calcul des commissions** (déduction du CA commissionnable)
- Paramétrage à la fois simple et puissant de tous plans de rémunérations (sans limite de niveaux) : **paramétrages classiques (linéaires ou différentiels)** d'un simple clic, possibilité en plus d'utiliser des expressions logiques pour les cas les plus compliqués

- **Calcul des charges sociales VDI avec acomptes automatiques au réel** chaque mois (pas de régularisation en fin de trimestre)
- Détermination automatique du montant à verser au vendeur en fin de mois en fonction des commissions, des charges sociales et des incidents de paiement (pour ne jamais verser 1 euro de trop à un vendeur)
- **Prise en compte des règlements groupés** (un vendeur paye pour le compte de plusieurs clients) avec impacts comptables gérés
- **Comptabilité en temps réel des factures, avoirs, vendeurs et clients** (permet de savoir à chaque instant qui vous doit de l'argent, combien et pour quelle raison)
- Exportation de l'intégralité des écritures (sous format comptable compensé) en comptabilité (factures, commissions, charges, encaissements, décaissements) etc...



LOGICIELS MOKA

DES LOGICIELS DE GESTION POUR LA VENTE DIRECTE, LES VDI ET LES MLM

Développé et mis au point spécialement pour la vente directe et les MLM (réseaux de vente multi-niveaux), MOKA est un logiciel de gestion commerciale complet permettant également le calcul des commissions suivant un plan de rémunération paramétrable et le calcul des charges sociales des VDI. MOKA est déclinable en plusieurs logiciels pour vous permettre de choisir le logiciel adapté à vos besoins.



Le logiciel Moka Premium

Pour utiliser toute la puissance de l'ensemble des fonctionnalités de Moka



Le logiciel Moka Commissions & Social

Pour le calcul de vos qualifications, de vos commissions et des charges sociales



Le logiciel Moka Light

Uniquement pour le calcul des charges et la déclaration URSSAF

NOS PLATEFORMES WEB

Des outils Web, spécialement adaptés à votre métier, synchronisés avec votre logiciel Moka Premium :

- **L'intranet Moka des Vendeurs :**
Vos vendeurs pourront **gérer leur activité en toute autonomie** (prospection, commande, développement du réseau, mesure de la performance).
- **L'intranet Moka des clients :**
Vos clients pourront **racheter**, également **en toute autonomie**, des produits achetés au préalable en réunion, payer leur commande, gérer leur compte.
- **Le module e-commerce Moka :**
Pour prolonger l'action commerciale de vos vendeurs, vous pouvez aussi permettre à des **prospects** de s'enregistrer en ligne en se recommandant d'un vendeur pour ensuite acheter vos produits en ligne.



Lauréat du «Prix du Partenaire» décerné par la Fédération de la Vente Directe lors du 1^{er} congrès Européen à Bruxelles les 30 et 31 Mai 2012



DC
systems

Boostez vos ventes à domicile



6 Rue Joule - Bâtiment 2 - 33700 MERIGNAC



05.56.95.76.08



www.moncomptevdi.fr